

Vacature Accountmanager

Inleiding

Wij zijn op zoek naar een gemotiveerde en enthousiaste Accountmanager die ons team wil komen ondersteunen bij onze Salesafdeling. Wij bieden je een gezellige en informele werkomgeving, waar je kennis op kan doen met de verschillende facetten rondom de sociale wetgeving en Sales. Ben jij communicatief sterk en ga jij geen uitdaging uit de weg? Kom dan werken bij Vengroot!

Werkzaamheden

Als Accountmanager bij Vengroot ga je aan de slag om potentiële klanten te informeren over onze dienstverlening en de kansen voor hun bedrijf. Jij plant belafspraken in voor onze Sales Manager die vervolgens het stokje van jou overneemt.

Wat wij doen?

Vengroot is een adviesbureau dat gespecialiseerd is in de Data-Analyse Loonbelasting. Ruim 90% van de werkgevers in Nederland betaalt onnodig te veel loonbelasting. Met de Data-Analyse onderzoeken wij of er ten onrechte te veel is afgedragen aan loonbelasting. Onze tool maakt inzichtelijk of onze klanten optimaal gebruik hebben gemaakt van alle fiscaal interessante regelingen. In het bijzonder of alle premies, stimuleringsregelingen en premievrijstellingen juist en volledig zijn toegepast en verwerkt. Deze analyse bieden wij op no cure no pay basis aan. Onze klanten ontvangen daarom nooit een factuur als er geen besparingen mogelijk zijn.

Werkzaamheden

- Telefonisch en per e-mail benaderen van bedrijven;
- Proactief bedrijven benaderen, zowel online als offline;
- Onderhouden (telefonisch/e-mail) met potentiële klanten;
- Up-to-date houden van ons CRM-systeem;
- Inplannen belafspraken;
- Het salesplan in samenwerking met de Sales Manager uitvoeren, optimaliseren en het salesproces monitoren en verbeteren.

Kwalificatie

- Je hebt kennis van Microsoft Office;
- Je bent communicatief sterk in woord en geschrift;
- Je werkt nauwkeurig en oplossingsgericht;
- Je werkt proactief en kunt snel bijschakelen;
- Klant- en servicegerichte houding;
- Je bent leergierig en gaat geen uitdaging uit de weg.

Voordelen

- Aantrekkelijk basissalaris + bonusregeling;
- Vanaf 24 uur;
- Goed verzorgde lunch;
- Een dynamische werkomgeving met de gezelligste collega's op ons kantoor in Den Haag;
- De mogelijkheid om kennis en ervaring op te doen in een groeiend bedrijf;
- De vrijheid om met eigen ideeën te komen en die vorm te geven;
- Persoonlijke ontwikkeling en begeleiding;
- Vrijdagmiddagborrel!

De beschikbaarheid is vanaf 24 uur per week. Ben jij dé Accountmanager die ons kan komen versterken? Dan hopen we snel van jou te horen! E-mail ons jouw cv en korte motivatie naar melanie.kanters@vengroot.nl Liever bellen? Dat kan naar 06 - 13 89 87 39